

●相談内容は、いかがでしたか。

1. 大変満足

(2) 満足

3. 普通

4. 不満

5. 大変不満

●今回相談会に参加して良かった点・気付いた点は何ですか。

これまで夫の会社に出入りしていた生命保険の方に勤め4年ほどま夫婦二人の生命保険を契約し更新していました。今回心臓があり、河合さんに現在契約している生命保険の保障内容をチェックしていくに、保障する価値あるものと無駄であるけれども、直に必要なもので、必要なものは何よりも重要なことです。今後私も夫と山形へのくらいの期間で勤げるのでどうから必要とする保障額や内容をどのように設定するか? 保障内容の充実とその後を考えた資産形成とのバランスでどう立っていくか? Tでいい感じで視点を切り替えてニーズにマッチした提案をして頂きました。今回の見直しかけではこれまで生命保険の更新行い、高い保険料を支払うことなくTも可能と様になりました。が無事太平洋保険の流れで進行することができました。今までの手帳の日記をつけて貯蓄を積み重ねてきました。Yは毎月貯金を1万円ずつ貯めています。

●ご意見・ご感想などがありましたらご記入をお願いします。

自分自身を基に理解し保険会社と契約するY. 117で具体的な行動に移すのはとても難しいところと見えます。河合さんから聞いたおいたアドバイスの内容やお説明の方は「保険の購入」よりも自分でやりやすく、またお説明を組み合せてからipadを使って説明を進める方法も新鮮でした。一度お聞きしてから改めて確認して、これが何歳まで保険料を支払うか、十分に理解してから改めて質問して、これが何歳まで保険料を支払うかの下線にて河合さんは丁寧に説明してくれました。今回「ある程度まで」将来の備えとして、資産形成についての理解が以前よりもはるかに深められました。河合さんはとても丁寧でわかりやすかったです。Yはこれからも河合さんと相談しながらTもよきよきと暮らせます。